

FRIULI V. G. | TRENTINO A. A. | VENETO

Spedizione con tariffa Posta Target Magazine conv. naz./304/2008 del 01-06-2008



Realizzazione editoriale a cura di New Business Media Srl



Settimanale

Anno 8 N° 34 Lunedì

12 ottobre 2015



### PIAZZA DELL'ECCELLENZA

Le imprese affrontano una fase nuova e positiva: il *must* è innovare per competere



### CASE HISTORY - B.B.T. STAMPI

Obiettivo Europa per una azienda che produce qualità grazie all'ingegnerizzazione



## FARE IMPRESA A NORDEST

Nei più diversi settori, è sempre la qualità delle specializzazioni che fa la differenza Pagg 10-22

■ CGIA MESTRE / Con meno credito, aumenta la piaga del fenomeno. A denunciarlo è il coordinatore dell'Ufficio Studi Paolo Zabeo

# Usura: nelle regioni del Triveneto cala il rischio

Il fenomeno colpisce soprattutto il Mezzogiorno. A incidere, anche i ritardi nei pagamenti alle imprese

Diffuso in tutto il nostro Paese, quello dell'usura è un fenomeno che le forze dell'ordine e Autorità giudiziaria si prodigano a contrastare in ogni modo. L'usura (forse) non uccide, ma quel che è certo è che condanna le vittime - spesso piccoli/ medi imprenditori, artigiani e commercianti in difficoltà finanziarie - a una lunga agonia. L'unico strumento a disposizione è la denuncia, ma la convinzione della vittima di non avere alternative alla propria situazione pone un freno talvolta irreversibile all'emersione della condizione.

L'Ufficio studi della Cgia di Mestre ha recentemente reso noti i risultati di un'indagine che prosegue ormai da oltre 15 anni. Quella che emerge dai dati è una fotografia preoccupante soprattutto nel Mezzogiorno, mentre quella nordestina si conferma la macroarea italiana meno esposta. Il Trentino Alto Adige è sicuramente la regione a minor rischio usura, pari al 47,6: 52,4 punti in

meno della media nazionale. Al penultimo e al terzultimo posto della graduatoria nazionale si collocano le altre due regioni del Nordest: rispettivamente, Friuli Venezia Giulia (con 72,8 punti) e il Veneto (73,2).



L'indice del rischio di usura è stato calcolato mettendo a confronto alcuni indicatori regionalizzati in un periodo di indagine compreso tra la fine di giugno 2011 e lo stesso periodo di quest'anno, incrociando statisticamente tutte quelle situazioni favorevoli in potenza alla diffusione dello "strozzinaggio": disoccupazione, procedure concorsuali, protesti, tassi di interesse applicati, denunce di estorsione e di usura, numero di sportelli bancari e rapporto tra sofferenze e impieghi registrati negli istituti di credito. È emerso che, se nel 2011 le denunce di usura erano 352, nel 2013 (ultimo dato disponibile) sono salite a 460 (+30,7 per cento); le estorsioni, invece, sono passate da 6.099 a 6.884 (+12,9 per cento). Ed è nel 2014

che regioni come la Campania (dove la situazione è in assoluto più critica, con un indice del rischio usura pari a 155,1, ossia al 55,1 per cento in più della media nazionale), la Calabria, la Sicilia, la Puglia e la Basilicata hanno subito maggiormente la "penetrazione" di questa piaga socio-economica. Perché? "Con la forte stretta creditizia - ha spiegato il coordinatore dell'Ufficio Studi, Paolo Zabeo - il conseguente aumento dei ritardi nei pagamenti avvenuto nelle transazioni commerciali tra le imprese e il perdurare di elevati livelli di disoccupazione, l'usura, già presente in questi territori in misura maggiore che altrove, ha assunto dimensioni ancor più preoccupanti". Ma ciò che

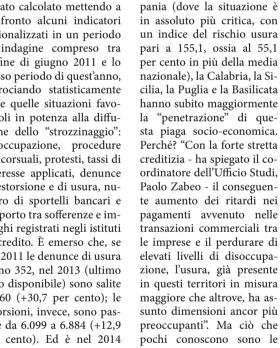
**INDICE RISCHIO** 

## **USURA**

47,6 Il Trentino **Alto Adige** è la regione meno a rischio

73,2 Veneto al terzultimo posto; al penultimo, il Friuli Venezia Giulia

motivazioni che spingono al ricorso degli usurai: "Oltre al perdurare della crisi - ha aggiunto Zabeo - sono soprattutto le scadenze fiscali e le piccole spese impreviste a condurre molti imprenditori nella morsa degli strozzini".





■ NORDEST PRATI / Garantisce alta qualità del prodotto e durata nel tempo

# Una continua innovazione nel verde

Riferimento nel settore del tappeto erboso in zolla pronto all'uso

l servizio dei professio-Anisti del verde. È questa la mission di Nordest Prati, azienda di San Donà di Piave da tempo realtà di riferimento nel settore del tappeto erboso in zolla di alta qualità. Il prato in zolla è un sistema moderno per inerbire giardini, parchi, aree ricreative e sportive in modo rapido e di elevato impatto estetico. Con alle spalle 25 anni di esperienza, Nordest Prati ha dunque messo a punto sistemi moderni di crescita di manti erbosi e garantisce risultati di eccellenza sia in termini di qualità del prodotto che di durata nel tempo. "Il prato in zolla, prodotto sostanzialmen-

te in due varietà - tipo 'rustico' e tipo 'inglese', più gentile nella foglia - viene coltivato all'interno del nostro vivaio" spiega Giovanni Bombardella, uno dei tre soci dell'azienda insieme a Luca Zanutto e Gabriele Parcianello. "Giunto a maturazione, viene raccolto con apposite macchine agricole in rotoli larghi 40 cm e lunghi fino a 180 cm. Viene poi venduto 'pronto all'uso': è sufficiente infatti appoggiarlo sul terreno nudo per ottenere in pochissimo tempo un prato perfetto, eliminando le lunghe operazioni di semina." Attenta alle nuove aspettative del mercato del verde, l'azienda ha anche

messo a punto un innovativo sistema per la realizzazione di

aiuole con piante tappezzanti, per ombra o mezza ombra, che vengono coltivate direttamente in zolle e offerte al cliente già mature, anchesse pronte per essere appoggiate al terreno. Non da ultimo, Nordest Prati produce tappeti di Sedum, un genere di pianta grassa con colorazioni che spaziano dal rosso al bianco al giallo che resiste al pieno sole e che ben si presta alla realizzazione di tetti verdi. "I tetti verdi, apprezzati per la loro gradevole estetica e per le caratteristiche di coibentazione, cominciano a diffondersi significativamente soprattutto in Alto Adige, in alternativa alle vasche di prima pioggia che sono obbligatorie nelle nuove costruzioni" afferma Bombardella. L'intera produzione di Nordest Prati si rivolge a vivaisti, giardinieri e ai privati. L'azienda spedisce in tutt'Italia e anche all'estero e, da qualche tempo, ha attivato una sezione di e-commerce all'interno del sito che permette di acquistare online in modo sicuro, semplice e veloce, ampliando quindi le potenzialità di vendita.

**TECNOCOLOR** / Realizza interventi di restauro conservativo d'eccellenza

# Lavori di qualità a prezzi competitivi

Innovazione tecnica e crescita professionale sono cardini dell'attività di impresa che mira a creare una migliore vivibilità urbana

Presente da 35 anni nel comparto edile, Tecnocolor ha fatto del restauro di qualità e della competenza professionale i propri punti di forza, caratteristica che fin dal 1981, anno di fondazione, ha portato a sviluppare le migliori soluzioni tecniche nonché alla progressiva affermazione nel mercato del Nord-Est. "Sono stati anni entusiasmanti dove la passione per il nostro mestiere, unita all'impegno quotidiano, ci ha portati a specializzare l'attività nel restauro di immobili con vincolo storico-artistico, confermando la filosofia aziendale che vede nella crescita professionale e nell'innovazione tecnica i cardini strategici dell'attività d'impresa - dichiara Luigino Tegon, titolare dell'azienda con il fratello Claudio e Luciano Smaniotto -. Nonostante il settore dell'edilizia stia attraversando un periodo di stagnazione, stiamo tenendo il passo garantendo lavori di qualità a prezzi competitivi. Nel corso degli anni, abbiamo eseguito opere di grande

pregio nella città di Trieste e in generale in tutto il Nord-Est". Tecnocolor realizza interventi di restauro conservativo che possono essere definiti d'eccellenza sia da un punto di vista tecnico che architettonico, contribuendo a

parere positivo dei clienti anche rateizzando i pagamenti fino ad un anno." Ciò che contraddistingue Tecnocolor, è l'elevata qualità del servizio fornito. "Visionando alcuni nostri restauri eseguiti oltre 20 anni fa, possiamo rilevare



Palazzo Talenti-Tramontini a Trieste, restaurato nel 2014 da Tecnocolor

creare una migliore vivibilità urbana. "Il rapporto consolidato con molti nostri clienti ci ha visti in tempo di crisi affidatari di importanti appalti, dove è prevalso il buon nome dell'azienda a prescindere dalle quotazioni offerte. In molti casi incontriamo il

che lo stato di conservazione è ancora ottimale. L'esperienza acquisita ci coglie preparati per affrontare le nuove sfide in tema di normative, cambiamenti ed opportunità." Per maggiori informazioni visitare il sito www.tecnocolorsnc.it e la pagina Facebook.



Veduta aerea del vivaio di Nordest Prati dove si coltivano prati

in zolla, Sedum e piante tappezzanti da vendere 'pronti all'uso'

## Prodotti totalmente chiavi in mano

*Materiali e soluzioni diversificate per rispondere a tutte le esigenze* 

Ciamo a Salt di Povoletto, in provincia di Udine, una zona ricca di aziende manifatturiere, dove la passione per il lavoro e la cultura professionale certo non mancano. Come nel caso di Ermetic Serramenti, che dal 1979 è specializzata nella produzione e installazione di serramenti in Pvc, serramenti in alluminio a taglio termico e legno-alluminio termico, oltre che a portoncini di ingresso, verande, porte garage, persiane e scuretti in alluminio, parapetti in vetro e vetro-alluminio, pensiline e vetro facciate. Con due siti produttivi e relativi show room (quello di Debellis di Taipana è dedicato esclusivamente alla produzione di serramenti in Pvc di alta qualità, persiane, scuretti e parapetti in Pvc, tutti realizzati con il brand Alpi, di proprietà dell'azienda), Ermetic Serramenti può vantare di essere ancora uno dei pochi produttori del settore, capace di "diversificare la produzione e uniformarla costantemente alla nuove tecnologie, alle elevate prestazioni richieste e alle soluzioni costruttive persona-

lizzate, anche con finiture par-



Produzione di una copertura vetrata curva - Ermetic Serramenti

ticolari", spiega il proprietario Michele Buiatti. Produzione, progettazione, installazione e assistenza nel lungo periodo "rappresentano la forza dell'azienda, dove - ricorda - sono impiegati venti collaboratori specializzati. Al cliente - aggiunge - forniamo un prodotto chiavi in mano, servizi di qualità e all'avanguardia, nel rispetto della nostra filosofia, da sempre orientata alla soddisfazione e al benessere del cliente. Il nostro slogan 'Li progettiamo, li costruiamo, li installiamo, li garantiamo' vuole proprio riassumere la volontà di assicurare la qualità dei manufatti, dalla produzione fino alla posa in opera, anche questa eseguita da dipendenti specializzati. Possiamo consigliare e progettare il miglior serramento per l'abitazione, ma anche - aggiunge - svolgere analisi stratigrafiche con software certificati che permettono, analizzando il vano architettonico, di conoscere i vantaggi generati dall'installazione di serramenti di nuova concezione". Il controllo di qualità, che interessa tutti i processi aziendali, è svolto in conformità al Sistema Qualità Aziendale certificato Iso 9001.

